

الجامعة : جامعة شط العرب

الكلية : كلية الادارة والاقتصاد/ البصرة

القسم : ادارة الاعمال

المرحلة : الرابعة

اسم المحاضر الثلاثي : د. زين العابدين جاسم محمد

اللقب العلمي : مدرس دكتور

المؤهل العلمي : دكتوراه اداره اعمال

مكان العمل : جامعة شط العرب/ قسم اداره الاعمال



جمهورية العراق

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جهاز الاشراف والتقويم العلمي

جدول الدروس الاسبوعي

م.د زين العابدين جاسم محمد					الاسم
alsalimzein@sa-uc.edu.iq					البريد الالكتروني
إدارة تفاوض					اسم المادة
تدريس مواضيع اداره التفاوض					مقرر الفصل
فهم مجالات الاستفادة من إدارة التفاوض في الممارسات الإدارية. تنمية القدرات العقلية للطلاب في المجالين النظري والبحثي، لاحتوائه على العديد من دراسات الحالة، وتكوين فهم عام لها. تنمية الوعي بمجالات إدارة التفاوض، وقراراتها، ووظائفها، وأهدافها، مما يسهم في تطوير واقع الممارسات الإدارية المتعلقة بالعاملين.					الهدف العام للمقرر
يتناول المنهج النظري المفاهيم الأساسية لإدارة المفاوضات، ونظمها، وقراراتها، وأساليبها التقليدية والحديثة، وتوقع المخاطر.					الأهداف الخاصة
أصول التفاوض د. نادر احمد أبو شيخه					الكتب المنهجية
تم الاستعانة بالمواضيع والمقالات والأبحاث من مواقع إلكترونية على الإنترنت.					المصادر الخارجية
الامتحان النهائي	المشروع	الامتحانات اليومية	المختبر	الفصل الدراسي	تقديرات الفصل
60	-	10		30	
					معلومات اضافية

--	--



جمهورية العراق
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جهاز الاشراف والتقويم العلمي

الجامعة : جامعة شط العرب
الكلية : كلية الادارة والاقتصاد/ البصرة
القسم : ادارة الاعمال
المرحلة : الرابعة
اسم المحاضر الثلاثي : د. زين العابدين جاسم محمد
اللقب العلمي : مدرس دكتور
المؤهل العلمي : دكتوراه ادارة اعمال
مكان العمل : جامعة شط العرب/ قسم ادارة الاعمال

جدول الدروس الاسبوعي

الاهداف	المادة العلمية	المادة النظرية	التاريخ	الاسبوع
التفسير والتحليل	شرح نظري	مدخل الى التفاوض	2025/1/27	1
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض الجماعي والاجتماعي في ضوء العلاقة بين المنظمة والمجتمع	2025//2/3	2
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض وحل الصراعات داخل المنظمة	2025/2/10	3
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض في اتخاذ القرارات وحل المشكلات	2025/2/17	4
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض وحل المشكلات الادارية داخل المنظمة	2025/2/24	5
التفسير والتحليل	شرح نظري	نظم المعلومات الادارية	2025/3/3	6
التفسير والتحليل	شرح نظري	الادارة المعلوماتية في عملية التفاوض	2025/3/10	7
التفسير والتحليل	شرح نظري	التعاقدات والادارة التفاوضية	2025/3/17	8
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض مع الجهات الخارجية	2025/3/24	9
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض في عملية الشراء	2025/3/31	10
التفسير والتحليل	شرح نظري	التفاوض وعمليات البيع وكسب واستثمار العملاء	2025/4/7	11
التفسير والتحليل	شرح نظري	استراتيجية الحصول على الموافقة رغم تضارب المصالح	2025/4/14	12
التفسير والتحليل	شرح نظري	القيادة التفاوضية قيادة فريق التفاوض	2025/4/21	13
التفسير والتحليل	شرح نظري	متطلبات التفاوض في ضوء العولمة	2025/4/28	14
التفسير والتحليل	شرح نظري	متطلبات التفاوض في ضوء العولمة	2025/5/5	15

توقيع رئيس القسم :

توقيع الاستاذ :



رئيس القسم

م.د. زين العابدين جاسم محمد



استاذ المادة

م.د. زين العابدين جاسم محمد